

Hallo Sales & Marketing Manager!

Spiegel 6
5674 CD Nuenen

Wil jij jouw bedrijfskundig talent inzetten om klanten verder te helpen?

040 303 44 00
info@spartners.nl
www.spartners.nl

Natuurlijk vind je het leuk om regelmatig nieuwe mensen te ontmoeten, maar ervaar je steeds meer sleur in je werk. Bovendien zie je bij jouw klanten ook de bedrijfskundige vraagstukken. Om klanten verder te helpen zou je daarmee aan de slag willen gaan, maar je krijgt de ruimte niet omdat het niet past in je huidige functie.

Mogelijk had je ook al wat langer 'kriebels in de buik', 'het gevoel dat je veel meer voor anderen kan betekenen' of 'sta je te springen' om als zelfstandige 'het roer in handen te nemen'. Durf je het daarbij aan om voor groepen te staan en beschik je over de vaardigheden om anderen tactvol en duidelijk de spiegel voor te houden? Dan is het vak van organisatieadviseur bij SpartnerS wellicht wat voor jou.

Wat houdt het werk van organisatieadviseur in?

Een greep uit de werkzaamheden/activiteiten die je in deze rol kan verwachten:

- Samen naar een prospect.
- Het ondersteunen bij de opzet en training van een verkoopteam.
- Een jonge verkoper coachen in zijn nieuwe rol.
- Met medewerkers van de klant een waarde-stroom analyse uitwerken.
- Een workshop met een simulatiespel organiseren.
- Een plan van aanpak uitwerken voor een procesverbeteringstraject.
- Een aansprekende offerte uitwerken.
- Een bijeenkomst van een kenniskring van jonge ondernemers verzorgen.
- Met het management een nieuwe strategie uitwerken én implementeren.
- Een analyse van de kostprijsopbouw en het opstellen van kostenverdeelstaat.
- Vertrouwelijke gesprekken voeren met de directie als vaste sparringpartner.
- Met teams daadwerkelijk aan de slag met verbeteringen en organisatie aanpassingen.

Niet iedereen doet als organisatieadviseur bij SpartnerS dezelfde dingen, afhankelijk van jouw achtergrond, competenties en interesses maak jij daarin keuzes waarbij het belang van de klant altijd centraal staat.

En jouw achtergrond?

Je herkent je in de woorden: empathisch, doelgericht, tactvol, maar ook doortastend, communicatief vaardig, klantgericht en vindingrijk. In je gedrag naar anderen toe ben je op een prettige manier sturend en beïnvloedend. Feedback staat in jouw woordenboek en jezelf blijven ontwikkelen is vanzelfsprekend. Je ziet jezelf eerder als generalist dan als specialist.

Om in dit vak succesvol te zijn, beschik je over academisch werk- en denkniveau, idealiter ben je bedrijfskundig geschoold. Je bent woonachtig in het werkgebied van SpartnerS organisatieadvies: Oost-, Zuid-, West- of Midden-Nederland. Tot slot: je voelt je absoluut thuis in de wereld van de maakindustrie.

Waarom zou jij aansluiten bij het SpartnerS collectief?

Wij bieden je:

- De vrijheid van ondernemerschap gecombineerd met de voordelen van hechte samenwerking.
- Een succesvolle, bewezen formule.
- Afwisselende en uitdagende werkzaamheden.
- Een professioneel intern klankbord en een collegiaal team waarin intensief wordt samengewerkt.
- Een groot netwerk dat expansie mogelijk maakt.
- Een steile leercurve op het vlak van je persoonlijke ontwikkeling, onder andere door in projecten samen te werken met meerdere adviseurs.
- Significant betere beloningsmogelijkheden ten opzichte van een loondienstverband.
- Het gezamenlijk uitbouwen van netwerken en acquireren van opdrachten.

Wil je meer weten?

Neem een kijkje op www.werkenbijspartners.nl. Wat wij betekenen voor onze klanten in de maakindustrie vind je op www.spartners.nl en via de berichten op onze LinkedIn bedrijfspagina proef je nog meer sfeer en inhoud.

Heb je nog prangende vragen voordat je reageert? Neem dan contact op met Paul Egelmeers (06 51551907). Weet je genoeg en wil je reageren? Stuur jouw CV met begeleidend schrijven naar spartnerworden@spartners.nl.