



SpartnerS Organisatieadvies is een collectief van zelfstandige adviseurs. Wij bouwen gezamenlijk ons netwerk uit, halen gezamenlijk nieuwe opdrachten binnen, koesteren onze gemeenschappelijke klantenkring en werken veelal in kleinere teams aan product vernieuwing en competentieontwikkeling.

De organisatieadviseurs van SpartnerS zijn bedrijfskundige generalisten, waardoor zij in de volle breedte mee kunnen denken bij de vraagstukken van onze klanten en met reële, haalbare oplossingen komen. Onze adviseurs werken intensief met elkaar samen om zo onze klanten op de best mogelijke wijze te ondersteunen bij het oplossen van hun vraagstukken. SpartnerS is gespecialiseerd in de maakindustrie.

Omdat wij groeien zijn we op zoek naar

ondernemende adviseurs strategie, marketing & sales
met roots in de maakindustrie

die de stap willen zetten naar zelfstandig ondernemerschap en zich als partner willen aansluiten bij het SpartnerS collectief.

Wat biedt aansluiten bij SpartnerS voor u?

De vrijheid van ondernemerschap en de voordelen van een professionele en vertrouwde omgeving, door:

- Een succesvolle formule.
- Afwisselende en uitdagende werkzaamheden.
- Een professioneel intern klankbord en een collegiaal team waarin intensief samengewerkt wordt.
- Een groot netwerk dat expansie mogelijk maakt.
- Een steile leercurve op het vlak van persoonlijke ontwikkeling, onder andere door in projecten samen te werken met meerdere adviseurs.

- Betere beloningsmogelijkheden ten opzichte van loondienstverband.
- Het gezamenlijk uitbouwen van netwerken en het acquireren van opdrachten.

Uw rol als organisatieadviseur/partner

Onze missie "Wij helpen bedrijven, gaan samen aan de slag en geven nooit op" maakt u waar door:

- Het maken van bedrijfskundige analyses.
- Het creëren van draagvlak voor veranderingen.
- Actieve ondersteuning bij implementatie door intensieve procesbegeleiding, coaching, trainingen on the job en voortgangsbewaking.
- Anderen te inspireren en enthousiasmeren.
- Het sparren met opdrachtgevers over uiteenlopende aspecten van hun bedrijfsvoering.

Uw profiel

Echt betrokken bij en verbonden met klanten, samen aan de slag om de gezamenlijke doelen te bereiken, doordat u beschikt over de volgende achtergrond:

- Opleiding technische bedrijfskunde of vergelijkbaar, academisch werk- en denkniveau. U heeft een specialisatie in het vakgebied verkoop en marketing, maar als generalist heeft u tevens een brede kijk op alle aspecten van de bedrijfsvoering van onze klanten in de maakindustrie.
- Een stevig referentiekader in de maakindustrie, opgebouwd door:
 - Ervaring als adviseur bij (MKB) bedrijven in de maakindustrie of
 - Een loopbaan bij middelgrote industriële bedrijven met commerciële werkervaring of
 - Relevante ervaring bij dienstverleners gericht op de maakindustrie.
- Persoonskenmerken: klantgericht, weerbaar, analytisch, gedreven, goede luisteraar, inlevingsvermogen, communicatief vaardig, nuchter, oog voor haalbaarheid.
- U bent bij voorkeur woonachtig in de provincies Zuid-Holland, Utrecht, Gelderland, Overijssel, Limburg of Noord-Brabant. U beschikt hier over een relevant netwerk.

Uw reactie

Voor meer informatie kunt u desgewenst telefonisch contact opnemen met Paul Egelmeers (06 51551907). Uw brief met Curriculum Vitae kunt u sturen naar: egelmeers@spartners.nl. Wij nemen uw reactie alleen in behandeling indien u voldoet aan de genoemde criteria.

Spartners
ORGANISATIEADVIES